

あなたのお声をお聞かせ下さい

新居の方はいかがでしょうか。

ますますご繁栄のこととお慶び申し上げます。弊社よりご購入、ご売却頂きありがとうございます。

お客様から貴重なご意見を頂き、今後の活動に反映して行きたいと思っております。ご購入の経緯、弊社、スタッフへのご感想等もお聞かせ下さい。又、販売促進活動の中で「お客様の声」と言うかたちで広告等にご掲載させて頂ければ幸いです。

何卒、ご協力下さいますようお願い申し上げます。

株式会社ハウスピット

お客様名： M様

Q1：不動産探しの中でどんなことにお悩みでしたか？ 又、不明な点はございましたか？

予算に限りがある中で、どんな条件を優先するか。そもそも、どこに住むか、それをどうやって決めるか、ずっと悩んでいました。新築物件と中古物件のメリット×デメリットや、戸建てマンションの違いも分からなかったです。

Q2：何がきっかけで弊社へお問い合わせ頂きましたか？ 又、ご購入不動産情報を知りましたか？

前に住んでいたアパートの近くの物件がハウスピットさんのホームページに載っていて、会員登録(?)で閲覧できる物件だったのが、登録したのがきっかけでした。購入したお家は、小山さんに教えて頂きました！

Q3：ご購入、ご売却に至った経緯をお聞かせ下さい。

結婚後5年程、賃貸アパートに住んでいました。しつがは自分の家を持ちたいと思っており、子供の小学校入学前頃までを目安に購入できたらいいなと思っていました。

Q4：何が決め手となってご購入、ご売却頂きましたか？

子供が公立幼稚園に通っているので、今購入するならできる限り環境が変わらない所がいいなと思っていました。のんびりした環境を希望していたこともあり、葉っぱかなあと思っていたところ、小山さんがぴったりの物件をご紹介して下さいました！

Q5：弊社スタッフの対応は如何でしたか？

小山さんは本当にとても良い方!! ずっと悩み続け、なかなか購入の勇気が出せない私達に根気よくお付き合い下さいました。何も知らなかった私達に、購入条件の優先を導いて下さったのも小山さんです。沢山の事を教えて下さり、本当に感謝しています。ありがとうございました！

Q6：その他

息子がとにかく小山さん大好きになりました! 子供連れの内覧は、ちゃんと見られるのかと不安もありましたが、小山さんがお世話を下さったおかげで、ゆっくり見ることができました。(息子も小山さん早く会いたーいと言っ(程)おかげさまで素敵な家に出会えて、納得して購入を決めることができました。本当にありがとうございました。また、両親が内覧を希望した際に、ご対応下さいました遠藤さん、息子の相手を

FAX 047-325-6677

ご協力頂きありがとうございます。

株式会社ハウスピット

して下さいました瀬下さん、本当にありがとうございました。感謝の気持ちは書き切れないですが、ハウスピットのみなさん本当にどうもありがとうございました。